

Persönliche Angaben

	Torsten-Roman Jacke
	geboren am 13. Juni 1968 in Bad Oeynhausen
	verheiratet
	Schnatsweg 34d, 33739 Bielefeld
	Tel. 0177 34 06 39 1
	E-Mail: troja@aktivist42.de

Berufspraxis in der Selbständigkeit

seit 08/2014	Mitgesellschafter der Torsten-Roman Jacke & Nadja Jacke GbR www.die-ermoeglicher.com Idee und Aufbau eines Beraternetzwerkes zur menschenzentrierten Unternehmensberatung,
seit 01/2013	Counselor Potentialgefährte selbständig - www.aktivist42.de + www.potentialgefaherte.de Entwicklung von innovativen Vertriebs- und Marketing-Ideen, -Konzepten und -Strategien, Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen u.a. in der Drohnenbranche, verborgene Talente und Potentiale entdecken, fördern und zur Entfaltung bringen - vom Hidden Talent zum Organisations-Counselor, Beratung und Coaching von hochsensitiven, viel- und hochbegabten Menschen, Freelancer im Vertrieb - Medizinprodukteberater Freelancer aktuell - Vertrieb von Feinkost + Gewürze, Sicht-, Sonnen- und Insektenschutz, Sportsponsoring, Teamsportswear, E-Mobilität (AKTIVIST42), Beratung und Begleitung von hochsensitiven und hochbegabten Menschen, JobCoach (Potentialgefährte)
07/2003 bis 12/2012	Kaufmann / Handelsvertreter selbständig - Vertrieb und Vertriebsaufbau in verschiedenen Branchen (u.a. , Bootszubehör, Sicherheitstechnik, Security-App, Plissierte Stoffe, Büromaterialien Vermittlung von SAP-Spezialisten, Software CAD/CAM, Vorbereitung von außergerichtlichen Schuldenberatungen), Gesellschafter GmbH
10/1996 bis 12/2009	Versicherungsmakler selbständig - u.a. Gesellschafter der Maklerbüro von Schroeders GbR

Berufspraxis in Anstellung

12/2020 bis 04/2021	Team Coach / Agile Coach bei Mittwald CM Service GmbH Begleitung eines Produktentwickler:innen-Teams, Sparringspartner für das team und den Product Owner, Sprints, Retros und Meetings organisieren und moderieren, Coaching
02/2020 bis 10/2020	Counselor (Teilzeit) Marketing und Organisations- / Potentialentwicklung bei Architekten Bökamp + Lebensraum GmbH - Bad Oeynhausen Organisationsentwicklung, Vertriebs- + Marketingkonzepte und -strategien erarbeiten und umsetzen, Talentmanagement, Potentialentfaltung des Teams, Aufbau eines neuen Unternehmenszweigs: www.lebensraumundgefaehrten.de , Akquise von Kund*innen und (Kooperations)Partner*innen, Sekretariatsaufgaben
02/1994 bis 09/1996	Bezirksbeauftragter Debeka Versicherung

Ausbildung

10/2017 bis 09/2018	Weiterbildung im Bereich Psychologie an der Universität Bielefeld
08/1991 bis 01/1994	Ausbildung zum Versicherungskaufmann (IHK) Debeka Versicherung Bielefeld - von 1992 bis 1994 Jugend- und Auszubildenenvertreter der Debeka in Ostwestfalen-Lippe
1985 bis 1989	Immanuel-Kant Gymnasium Bad Oeynhausen Allgemeine Hochschulreife
1980 bis 1985	Realschule Süd Bad Oeynhausen
1978 bis 1980	Immanuel-Kant Gymnasium Bad Oeynhausen

Fähigkeiten, Erfahrungen, Kenntnisse, Wissen, Talente

EDV-Kenntnisse	Mac OS (Pages, Numbers, Keynote, iMovie...)
	Microsoft Office (Word, Excel, Power Point, Outlook, Teams)
	Notion, miro, ASANA, BITRIX, Google Drive + Docs, 3CX, Cycot, Kobold, DATEV (Grundkenntnisse), Lexware (Grundkenntnisse)
	Social Media (Xing (Insider), LinkedIn, Facebook, Twitter, Pinterest, Instagram, WhatsApp, Signal...) + Teams, Zoom, Skype, Trello, Slack, Teamspeak, Discord, Youtube, Evernote, ...

Vertrieb + Marketing

- Beratung in den Bereichen Vertriebs- und Marketingkonzepte und -strategien
- Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen
- Beratung + Coaching von Start-Ups - Vertrieb, Marketing, Social Selling
- Konzept- und Strategieentwicklung für Vertrieb und Marketing und Begleitung bei der Umsetzung der Konzepte und Strategien
- Markenaufbau
- Schulung von (Vertriebs-)Mitarbeitern (Training on the Job)
- WORDING / Texte schreiben für u.a. Websites, Social Media Posts
- Claimentwicklung
- Storytelling
- Social Selling
- Contenterstellung
- Logoentwicklung
- USPs ausarbeiten
- Positionierung
- innovative Impulse + Ideen
- Videos drehen, bearbeiten und auf Videoplattformen hochladen

Beratung | Coaching

- Entwicklung des Konzeptes „Organisations-Counselor“ -> <https://tinyurl.com/orga-counselor>
- Konzept- und Strategieentwicklung zu Transformation, Agilität, Digitalisierung, New Work
- Unternehmens- / Organisations-Counselor
- Coaching der Führungskräfte
- Beratung + Coaching in sinnhafter Führung
- Beratung zu „Vertriebsteam neu gedacht“
- Coaching der (Vertriebs-) Mitarbeit in Authentizität + Achtsamkeit
- Personal- und Organisationsentwicklung
- Beratung im Employer Branding
- Beratung in Unternehmenskultur + -leitbild
- Impuls- + Ideengeber im HR + Recruitment
- Beratung im Talentscouting
- Beratung + Coaching im Personal Branding
- Beratung + Coaching von hochsensitiven und hochbegabten Menschen, (HSP / Hidden Talents in Organizations | Organisations-Counselor)
- Beratung und Coaching von Autist*innen - Asperger-Syndrom
- Beratung von Unternehmen und Organisationen zum Thema hochsensitive Personen (HSP / Hidden Talents in Organizations / Organisations-Counselor)
- Beratung zu „menschenzentrierte Unternehmen“
- JobCoaching - „Vom Jobsucher zum Jobfinder“

Fremdsprachen

Englisch (gut)

Soft Skills

Intuition, Empathie, emotionale Intelligenz, Authentizität, Mut, Hochsensitivität im Kontext Scanner-Persönlichkeit (Vielbegabung), Neugierde, Selbstvertrauen, Eigenverantwortung, Kritikfähigkeit, Toleranz, Respekt, Achtsamkeit, Kommunikationsfähigkeit, Flexibilität, Selbstverantwortung

Tätigkeiten (Allgemein)

- Berater
 - Coach
 - Organisations-Counselor
 - Speaker
 - Workshop- und Seminargeber
 - Potentialgefährte
 - Sparringspartner
 - Ermöglicher
 - Beobachter
 - Unternehmens- + Organisations-Seismograph
 - Sparringspartner
 - Impuls- + Ideengeber
 - Innovationsgeber
 - Sinnstifter
 - Talententdecker, -förderer, -entfalter
 - Transformationsberater
 - Texter
- Kurz: Generalist

Vorträge, Seminare, Workshops, Mentoring

- Impulsvorträge „Authentizität im Berufsleben“ und „Erfolgsfaktor Positionierung“ und für **WIM Bielefeld**
- Begleitung von zwei Studenten der **FH Bielefeld** im Mentorenprogramm **WIMENTO**
- Zwei Workshops zum Thema „Netzwerken“ für Studenten der **FH Bielefeld**
- Konzeption und Umsetzung einer Vertriebstagungspräsentation für **Miele Professional Vertriebsgesellschaft Deutschland**
- Konzeption und Umsetzung - Speaker - International Sales Opening für ein mittelständiges Unternehmen aus Ostwestfalen
- Vortrag und Workshop für die **it`s owl** in Paderborn zum Thema „Alles agil oder was?“
- Speaker bei der **XING New Work Session OWL** in Bielefeld mit dem Thema „Tu ma´ nich´ so agil!“ gemeinsam mit Klaus-Peter Jansen (it`s owl)
- Impulsvortrag „Talente und Potentiale“ zum Firmenjubiläum der **IQ Solutions GmbH Offenbach**
- Impuls- und Podiumsdiskussion „BusinessTalk“ der **Bundesagentur für Arbeit Gotha** zum Thema „Die Krise als Chance nutzen“

Sonstiges

- Ich bin einer von derzeit ca. 450 **XING-Insidern**, der zu speziellen Themen sein KnowHow und Ansichten mit über 16 Millionen Mitgliedern teilt.
- Schreiben von Fach- und Impulsartikeln zu den Themen Hochsensitivität, Agilität und Unternehmenstransformation u.a. für Soulworx, „Zukunft der Arbeit“ von der **Bertelsmann Stiftung** und **Doppel(t)spitze**,
- Speaker bei „Hochsensibel im Business“ auch live
- Gast-Interviews und -Podcasts (Live, Aufzeichnung und in Textform) zu Hochsensitivität, Agilität, Kommunikation und Unternehmens-transformation, Organisations-Counselor
- Konzeptionelle Begleitung einer Bürgermeisterkandidaten-Kampagne (2020)
- Eigene Wahlkampagne für den Stadtrat Bielefeld (2020)
- **Buchautor (Co-Autor Rethinking HR - <https://shop.haufe.de/prod/rethinking-hr>)**

Engagement

Lokaldemokratie in Bielefeld e.V

daran arbeite ich zur Zeit

interessante Themen z.B. Hochsensitivität, Scannerpersönlichkeiten / Vielbegabung, New-Human-Reaction, New-Recruitment, Innovations- + Ideenmanagement, menschenzentrierte Unternehmen